



Create Success for
CREATIVE BUSINESS

Gruppenprogramm für Professionals

Terminübersicht

MODUL- ÜBERSICHT

LIVE - SESSIONS

KICK OFF - 19.01.23

PROGRAMM -AUFTAKT
Zielformulierung für dein
Kreativ Business

Ziele für das Professional-
Programm

Halbjahresplanung
Meilensteine

MODUL- ÜBERSICHT

LIVE - SESSIONS

SESSION 1 - 01.02.23

Dein persönliches
Expertenprofil-1
Was macht dich aus?
11:30 Uhr
BONUS - SESSION
Verkaufe deine Stärken
Referentin:
Friederike Voswinckel

Positionierung_1

SESSION 2 - 16.02.23

Dein persönliches
Expertenprofil-2
Werte- Motivatoren-
Fachkenntnisse-Visionen
Was ist dein WARUM
Wie findest du deine
Nische?
USP: Zone of Genius

Positionierung_2

SESSION 3 - 01.03.23

Die Kundenreise
Wer ist dein Traumkunde?
Kundenavatar
Kundenprobleme und deine
Lösungen

Pitchübung

Positionierung_3

MODUL- ÜBERSICHT

LIVE - SESSIONS

SESSION 4 - 16.03.23

Dein Markt
Wer sind deine
Wettbewerber?
Dein Angebot für deine
Kundengewinnung
Kernaussage für dein
Business
Kalkulation deiner
Angebote

SESSION 5 - 30.03.23

BONUS SESSION
Marketing mit LinkedIn

Wie muss dein
Expertenprofil für
deine Kundenanziehung
aussehen?
Wie agierst du auf der
Plattform richtig?

SESSION 6 - 06.04.23

Marketingmedien
Deine Akquise-Website
Dein Portfolio als
Eintrittskarte

MODUL- ÜBERSICHT

LIVE - SESSIONS

SESSION 7 - 26.04.23

Methoden der Kundengewinnung online / offline
Deine Akquisestrategie
Entwicklung deines Kundengewinnungssystems

Methoden der Kontakthanbahnung

SESSION 8 - 11.05.23

BONUS SESSION

Instagram Expertentipps

Luise Friedrich
Die Idee Agentur

SESSION 9 - 25.05.23

BONUS SESSION

**Akquisetool
E-Mailmarketing**

Olga Weiss
Expertin für
E-Mailmarketing

MODUL-ÜBERSICHT

LIVE - SESSIONS

SESSION 10 - 08.06.23

BONUS SESSION
**Als Expertin richtig
verkaufen**

G. Niemeier
Verkaufs-Mindset-Coach

SESSION 11 - 15.06.23

Das Akquisegespräch

Alles zur
Gesprächsvorbereitung
Einwandbehandlung
Abschluss
Telefongespräch
Mailanschreiben

SESSION 12 - 29.06.22

Das Verkaufsgespräch
Vorbereitung
Durchführung
Abschluss

Verhandlungsführung
Live-Training - ganztags

Abschlussplenum

STARK AM MARKT

Susanne Diemann, Dipl. Designerin

Heinrich-Lönnies-Strasse 12

22850 Norderstedt

www.starkammarkt.de

